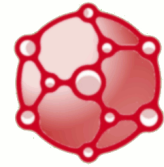




Stratégie Digitale Cocoon Sat



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Stratégie Digitale Cocoon Sat

Auteur : Cédric FOURS
Date : 18-01-2022

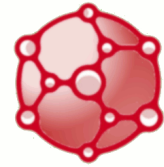
REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



Stratégie Digitale Cocoon Sat



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Présentation Cocoon Sat

Simple et compréhensible

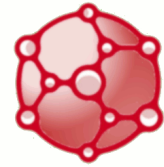
Émotion

Trouver des distributeurs locaux **pour faire connaître mon entreprise**, sans dépenser des sommes exorbitantes

REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS



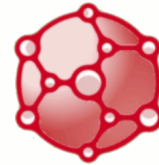
<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



Rapide, économique!

Tout le monde sait que la publicité coûte cher et qu'il est impossible d'estimer de manière exacte le délai d'attente avant de constater des résultats concrets.

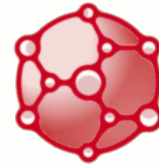




Audit : une étude minutieuse!

La provenance des premiers effets est d'origine multiple, et donc un audit technique est nécessaire pour analyser et optimiser.





Gestion!

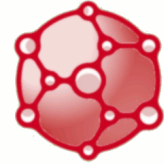
La gestion de la productivité et du rendement est donc confiée à un manager dédié.



Un manager, pourquoi?

Le rôle du manager est d'assurer la collecte des informations capturées par nos traceurs, installés à l'intérieur de chaque satellite.

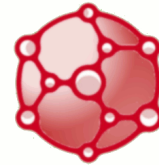
Après une première sélection automatique, il procède à un contrôle qualité avec un second tri manuel selon un process prédéfini.



Rapports!

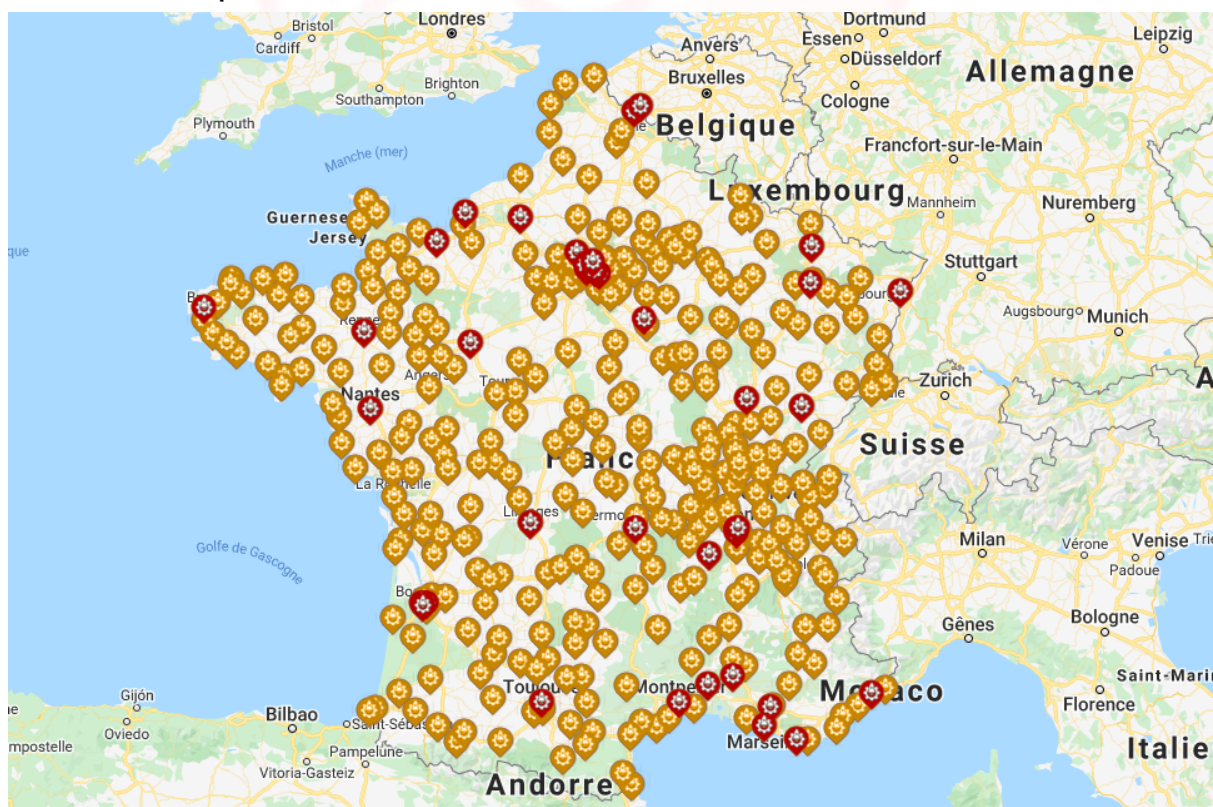
Il fait des rapports plus ou moins fréquents, mensuels, hebdomadaires, voire quotidiens (tout repose sur la fréquence des vagues d'informations), dans lesquels il analyse les données collectées pour affiner la provenance des clients potentiels.

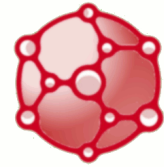




Ubiquité, partout à la fois!

Avec cette méthode, grâce à notre technologie, on va dupliquer un site autant de fois que de villes ciblées. Le principe est simple et efficace : une visibilité partout !

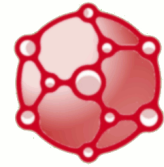




Proximité, à l'écoute des besoins locaux!

Une proximité appréciée par les clients qui préfèrent avoir une présence de proximité rassurante et ainsi qu'une écoute active de leurs besoins.

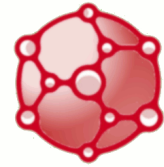




Stratégie personnalisée, du sur mesure ou rien!

Les “clones” sont transformés en “satellites géolocalisés”





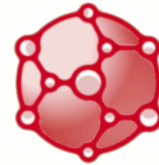
Indispensable!

Cocoon Sat, à ce jour, est l'outil indispensable pour les entreprises, car conçu au départ pour les franchises, les PME et grandes entreprises, il convient et est aujourd'hui l'atout mis à disposition de chaque entrepreneur



Exemple, mise en situation :

1. Sophie doit choisir le lieu d'implantation de sa future boutique !
2. Elle n'a aucune idée des comportements de ses cibles dans les diverses zones de chalandise potentiellement intéressantes pour son activité.
3. Elle utilise des satellites pour sonder et collecter des informations locales sur sa ou ses différentes cibles.
4. En comparant les résultats obtenus, Sophie peut alors retenir telle ou telle ville pour sa prochaine expansion.



Opportunité unique, aucune autre alternative!

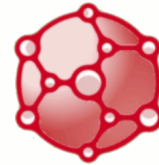
Mettre en place ce type de stratégie avec une autre technologie est impensable compte tenu des moyens déployés : des moyens colossaux! Et cela reviendrait beaucoup trop cher, le budget serait complètement hors de prix.



Exemple :

Si l'on demande un devis pour 400 sites (vitrines seulement), l'on obtient le montant de 600 € par site, soit un montant total d'environ 240K €.

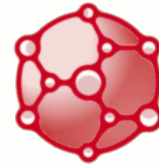




Comment une telle technologie peut-elle être autant accessible?

Cette méthode est réalisable uniquement avec notre technologie. Imaginons un serveur classique hébergeant et stockant une quantité d'informations de la taille d'une "VILLE". Grâce à notre technologie, ces mêmes informations seront compressées sur un serveur de la taille d'un "CABANON DE JARDIN" et il restera encore de l'espace de stockage libre dans ce même "CABANON" pour accueillir encore 99 autres VILLES.



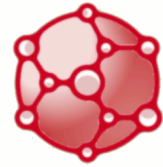


Une stratégie autofinancée!

Avec cette méthode, il est possible de mettre à disposition son réseau de satellites. En effet, des espaces publicitaires ont été pensés et intégrés pour les annonceurs qui veulent profiter de la thématique ou de la visibilité géolocalisée pour diffuser leurs messages sous forme de publicité intelligente : bannières dynamiques, carrousels (pub non agressive, non intrusive).



Cette monétisation peut être mise en place dès le départ pour supporter en partie ou totalement le réseau de satellites, donc possibilité d'autofinancer, voire de générer des profits.

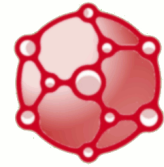


Cibles indirectes : un revenu supplémentaire!?

Certains profils ne correspondent pas aux critères de pertinence, de sélection. Ils sont alors redirigés vers la Communauté, et selon les besoins, les conversions génèrent un revenu (de rabatteur) supplémentaire.



L'objectif est d'obtenir un revenu de commission pour satellite considéré comme "rabatteur".

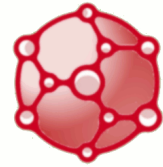


Générateur multi revenus!

3 revenus possibles :

- **Cocoon Sat *pur*** : conversion de cible client via formulaire de contact, séance de coaching gratuit, inscription...)
- **Annonces** : monétisation par les bannières d'annonces dans des espaces réservés aux annonceurs
- **Chutes** (dialectique de productivité)

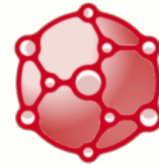




Licence à vie!

Propriétaire de la production avec une seule licence payable en une fois et valable à vie (la durée de vie de la validité est équivalente à la durée de vie de l'abonnement).

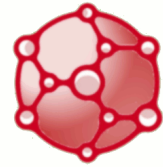




Propriété technologique!

La technologie et le code source intégral sont et restent la propriété de MowXml exclusivement. En revanche, le propriétaire de l'exploitation du Cocoon Sat a un droit d'accès illimité et personnalisé à l'administration privée, protégée par login et mot de passe sécurisé, sur l'ensemble de son réseau.

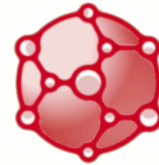




Abonnement!

L'abonnement comprend la maintenance et l'optimisation de la productivité. Il garantit le meilleur suivi et vise le meilleur rendement possible de chaque satellite.



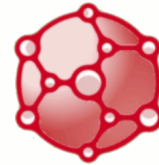


Vitesse d'explosion!

Puisque chaque stratégie est unique et confidentielle, le **temps de propagation** est **relatif** à chaque **Cocoon Sat**, cependant **chaque satellite est référencé dans Google immédiatement** après l'indexation manuelle réalisée sur **Google Search Console**.

“Parmi le champ des variables, une constante semble se dessiner, commune à toutes !”





En effet, cette **particularité commune** s'observe sur le schéma suivant :

Vitesse d'explosion

Rapide <-----> **Lente**

Qualité diminuée
(beaucoup de curieux...)

Peu recommandée

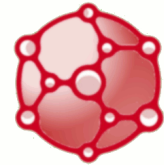
Qualité augmentée
(meilleurs taux de conversion,
puis de transformation)

Vivement recommandée

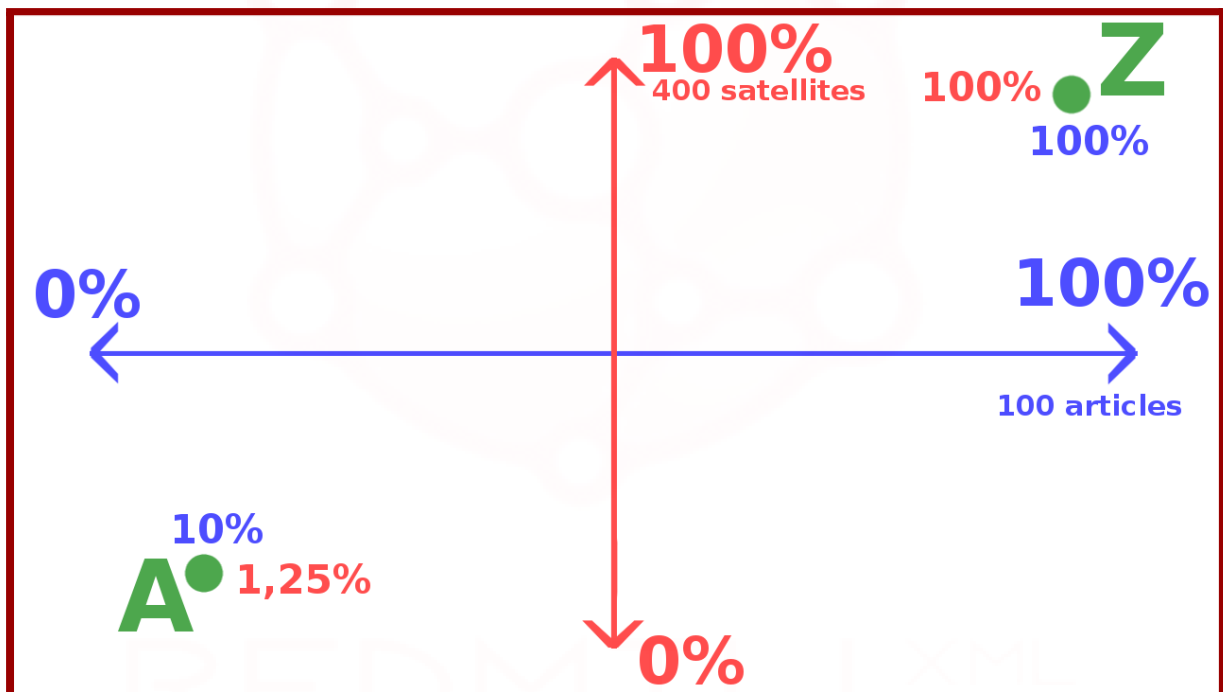
Dashboard ou Tableau de Bord de Suivi!

Le *suivi* est **assuré** à chaque fois par l'**outil développé sur mesure** pour la **Stratégie Cocoon Sat** : le **menu privé et personnalisé**, réalisé pour **suivre l'évolution du positionnement stratégique**, selon **2 axes** : **qualité** et **quantité**, croisés perpendiculairement en leur milieu.

Le schéma suivant aide à une meilleure compréhension, représentative du positionnement :



Schéma



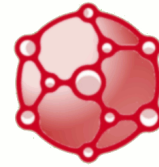
Légende : **A** : représente le positionnement de départ.

Z : représente l'objectif de positionnement optimum pour un premier palier.

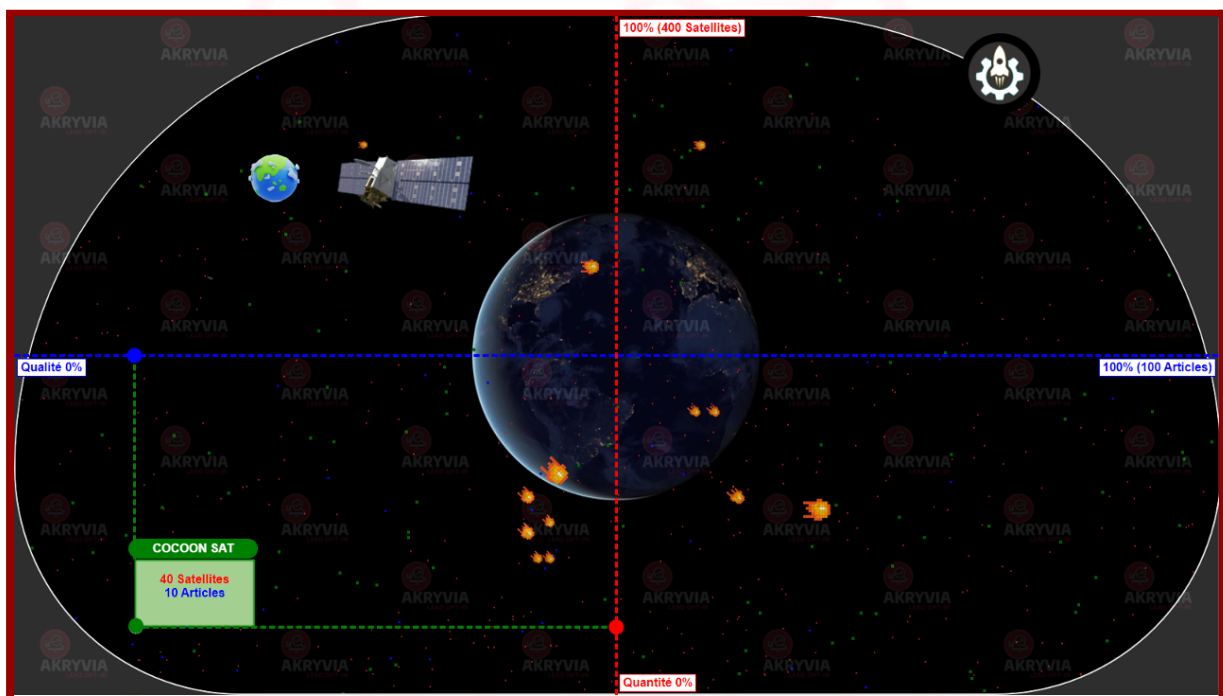
A : 1,25% représente 5 satellites

A : 10% représente 10 articles





Aperçu du dashboard



**Demander à être rappelé(e)
par un conseiller !**

