

REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

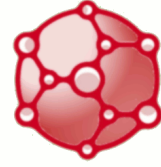
Stratégie Digitale Cocoon Sat Public

Auteur : Cédric FORT
Date : 18-01-2022

REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Présentation Cocoon Sat

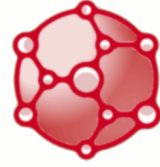
Discours public simple et compréhensible

**Augmenter le Chiffre
d'Affaires | Booster LA PUB SANS
PUB | Accélérer les Ventes | Explorer
les Profits | Devenir VIRAL | Rester à
PROXIMITÉ des clients | Comprendre
le MARCHÉ | Connaître les RÉELS
BESOINS | Penser “COMMUNAUTÉ”**

REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Rapide, économique!

Tout le monde sait que la publicité peut coûter cher en termes de budget. De plus, il est impossible d'estimer de manière exacte le délai d'attente avant de constater des résultats concrets.

Audit : une étude minutieuse!

La provenance des premiers effets est d'origine multiple, et donc un audit technique est nécessaire pour analyser et optimiser.

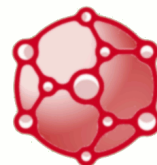
Gestion!

La gestion de la productivité et du rendement est donc confiée à un manager dédié à la production.

TECHNOLOGY PARTNERS



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Un manager, pourquoi?

Le rôle du manager est d'assurer de collecter les informations capturées par nos traceurs, installés à l'intérieur de chaque satellite, sur chaque page.

Après une première sélection automatique, il procède à un contrôle qualité avec un second tri manuel selon un process prédéfini.

Rapports!

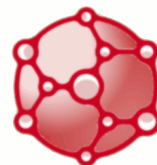
Il fait l'analyse des données pour savoir d'où viennent les clients potentiels sous forme de rapports plus ou moins fréquents, allant du mensuel à l'hebdomadaire, en passant par le quotidien, si besoin, car tout repose sur la fréquence des vagues d'informations importantes à partager.

Ubiquité, partout à la fois!

Avec cette méthode, grâce à notre technologie, on va dupliquer un site autant de fois que de villes ciblées. Le principe est simple et efficace : une visibilité partout !



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Proximité, à l'écoute des besoins locaux!

Une proximité appréciée par les clients qui constatent en effet cette présence rassurante dans leur ville, cette écoute active des besoins locaux auprès de cibles humaines qui éprouvent de réels besoins connus et partagés et qui trouvent le moyen de contacter des spécialistes, des experts.

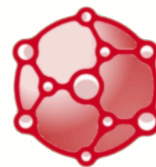
Stratégie personnalisée, du sur mesure ou rien!

Les “clones” sont transformés en “satellites géolocalisés”



MowXml
Technologies

<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Opportunité unique, aucune autre alternative!

Mettre en place ce type de stratégie avec une autre technologie est impensable compte tenu des moyens déployés : des moyens colossaux! Et cela reviendrait beaucoup trop cher, le budget serait complètement hors de prix.

Comment une telle technologie peut-elle être autant abordable?

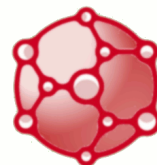
Pourquoi cette méthode est-elle réalisable uniquement avec notre technologie ?

Si l'on imagine qu'un serveur classique de la taille d'une ville héberge les mêmes informations stockées et compressées par notre technologie permettant de tout faire tenir sur un serveur de la taille d'un cabanon de jardin. Il reste encore de l'espace de stockage libre dans ce même cabanon pour accueillir 99 autres villes "classiques" en plus.



MowXml
Technologies

<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Une stratégie autofinancée!

Avec cette méthode, il est possible de mettre à disposition son réseau de satellites. En effet, des espaces publicitaires ont été pensés et intégrés pour les annonceurs qui veulent profiter de la thématique ou de la visibilité géolocalisée pour diffuser leurs messages sous forme de publicité intelligente : bannières dynamiques, carrousels (pub non agressive, non intrusive). Cette monétisation peut être mise en place dès le départ pour supporter en partie ou totalement le réseau de satellites, donc possibilité d'autofinancer, voire de générer des profits.

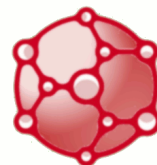
Recyclage de déchets en revenu supplémentaire!?

Chutes ou déchets en dialectique de productivité : parmi tous les profils potentiels pour la Communauté, du moins ceux qui n'épousent pas les critères de pertinence visés par la Landing Page du Satellite.

L'objectif est d'obtenir un revenu de commission pour satellite considéré comme rabatteur.



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Générateur multi revenus!

3 revenus possibles :

- **Cocoon Sat *pur*** : conversion de target via formulaire de contact, séance de coaching gratuit, inscription...)
- **Annonces** : monétisation par les bannières d'annonces dans des espaces réservés aux annonceurs
- **Chutes** (déchets en dialectique de productivité)

Licence à vie!

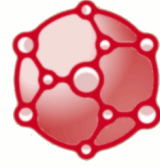
Propriétaire de la production avec une seule licence payable en une fois et valable à vie (la durée de vie de la validité est équivalente à la durée de vie de l'abonnement).

Propriété technologique!

La technologie et le code source intégral est et reste la propriété de MowXml uniquement. En revanche, le propriétaire de l'exploitation du Cocoon Sat a un droit d'accès illimité et personnalisé à l'administration privée, protégée par login et mot de passe sécurisé.



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Abonnement!

L'abonnement comprend la maintenance et l'optimisation de la productivité. Il garantit le meilleur suivi et vise le meilleur rendement possible de chaque satellite

Vitesse d'explosion!

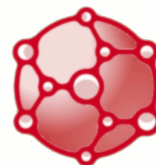
Le *temps de propagation* est *relatif* à chaque Cocoon Sat, cependant chaque satellite est référencé dans Google immédiatement après l'indexation manuelle réalisée sur *Google Search Console*.

“Parmi le champ des variables, une constante semble se dessiner, commune à toutes !”

REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

En effet, cette **particularité commune** s'observe sur le schéma suivant :

Aperçu du dashboard

Rapide <----->
Qualité diminuée
(beaucoup de curieux...)

Peu recommandée

-----> **Lente**
Qualité augmentée
(meilleurs taux de conversion,
puis de transformation)

Vivement recommandée

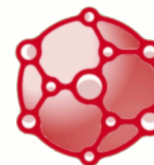
Dashboard ou Tableau de Bord de Suivi!

Le **suivi** est **assuré** à chaque fois par l'**outil développé sur mesure** pour la **Stratégie Cocoon Sat** : le **menu privé et personnalisé**, réalisé **pour suivre l'évolution du positionnement stratégique**, selon **2 axes** : **qualité** et **quantité**, croisés perpendiculairement en leur milieu.

Le schéma suivant aide à une meilleure compréhension, représentative du positionnement :

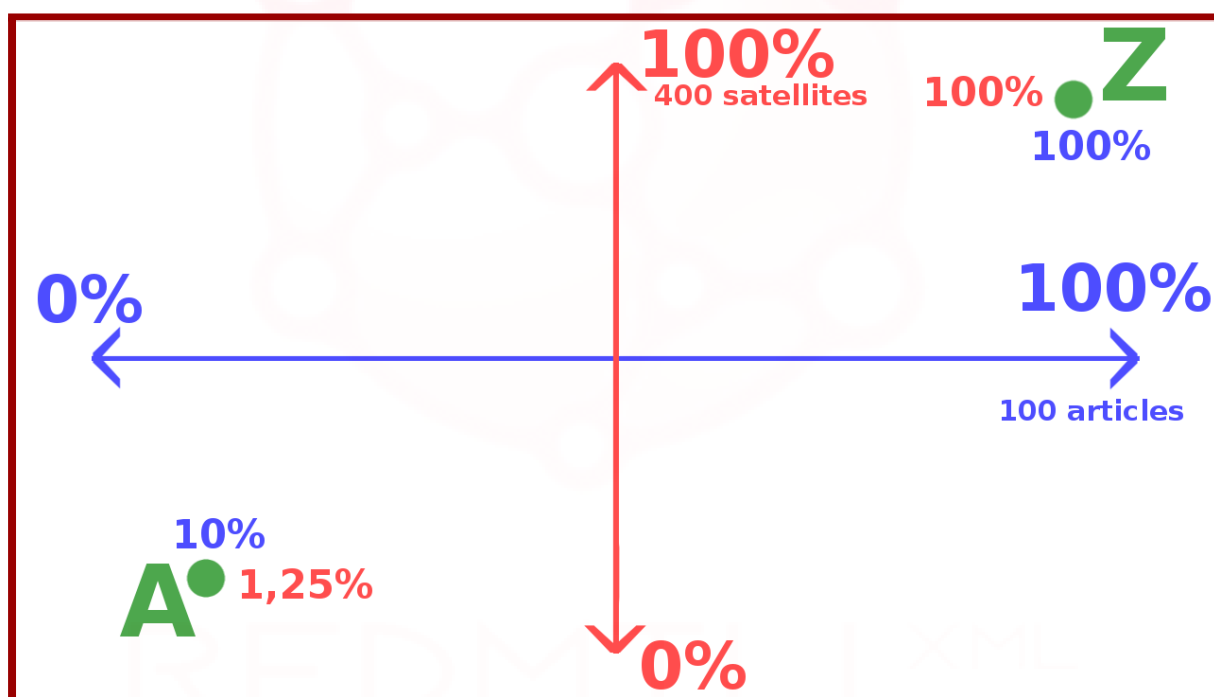


<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Schéma



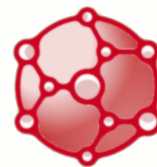
Légende : **A** : représente le positionnement de départ.

Z : représente l'objectif de positionnement optimum pour un premier palier.



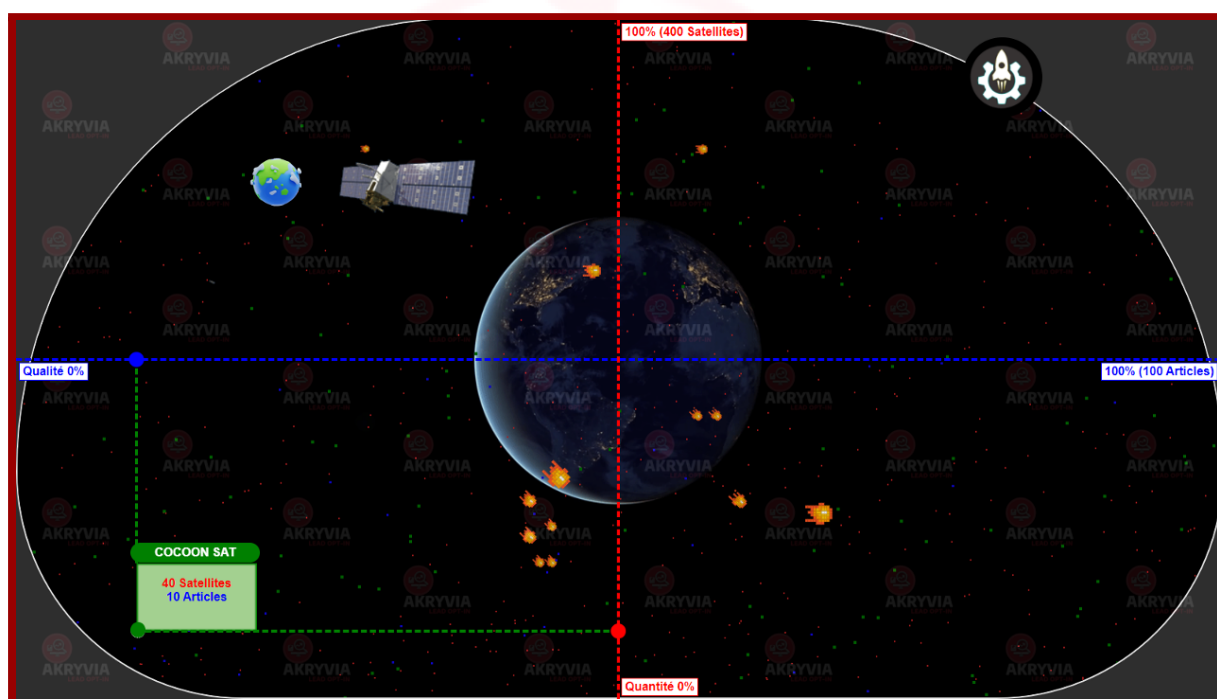
MowXml
Technologies

<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

Aperçu du dashboard



REDMILL^{XML}
TECHNOLOGY PARTNERS

**Demander à être rappelé(e)
par un conseiller !**



<https://www.mowxml.org>
contact@mowxml.org